



COLUMBIA GLOBAL ENERGY DIALOGUE

Desafíos ESG en el sector minero de América Latina: Informe de mesa redonda

Autoras **Dra. Luisa Palacios** y **Magdalena Aninat**

El 9 de noviembre de 2023, el Center on Global Energy Policy de la Universidad de Columbia SIPA, en asociación con Columbia Global Centers | Santiago y el Centro Empresa y Sociedad de la Escuela de Negocios – Universidad Adolfo Ibáñez en Chile, organizaron una mesa redonda privada bajo la Regla Chatham House sobre los desafíos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG por sus siglas en inglés) del sector minero en América Latina, sector que se espera juegue un rol cada vez más importante en el suministro de algunos de los minerales críticos necesarios para la transición energética. La mesa redonda, que convocó a inversionistas financieros globales y locales, académicos, representantes de empresas mineras y organizaciones multilaterales, expertos en sostenibilidad y otros stakeholders, tuvo como objetivo explorar la forma en que los factores ESG pueden afectar la capacidad de la región para cumplir este rol y cómo las consideraciones ESG se pueden integrar en las prácticas mineras de la región a nivel corporativo y de políticas de gobierno. El informe de este taller resume aspectos claves que surgieron de este diálogo.

Las autoras quisieran agradecer al Director interino Thomas Trebat, Carla Magri y a Christian Molinari de Columbia Global Centers | Santiago por su valiosa colaboración en la organización de este debate de mesa redonda. También estamos muy agradecidas con Diego Rivera Rivota por su apoyo en la organización de este evento y en la preparación de este informe. Igualmente, quisiéramos extender nuestros agradecimientos a Kevin Brunelli, Clarisa Marambio, Christian Molinari y Josefa Muñoz, por sus valiosos apuntes. Un agradecimiento especial a Juan Carlos Jobet y a Tom Moerenhout por su apoyo incondicional en la realización de este evento. Nuestro reconocimiento también va hacia el equipo de publicaciones de CGEP por su trabajo editorial.

El resumen de este evento refleja la comprensión de las autoras respecto de aspectos clave que se expusieron durante el debate. No representa necesariamente los puntos de vista del Center on Global Energy Policy. El resumen puede estar sujeto a revisiones adicionales.

Las contribuciones a SIPA para el beneficio del CGEP son obsequios de uso general, que permiten al Centro ejercer su criterio respecto de la forma en que se asignan estos fondos. Para obtener más información, visite <https://energypolicy.columbia.edu/about/partners>. Se indican claramente los casos excepcionales de proyectos patrocinados.



1. La transición energética representa una oportunidad única para el sector minero de América Latina, pero los desafíos ESG pueden impedir que el sector la aproveche.

La mesa redonda se inauguró con un debate respecto de la oportunidad única que representa la transición energética para el sector minero de América Latina, donde es una fuente principal de ingresos para algunos países y donde la región ostenta aproximadamente el 40 % del suministro de cobre del mundo y aproximadamente el 36 % del suministro de litio.¹

Uno de los participantes comentó que dichos ingresos provenientes de las actividades mineras en la región podrían llegar a ser 1,5 veces más altos hacia el año 2030, dadas las expectativas de crecimiento a más del triple de la demanda de minerales críticos entre ahora y esa fecha. Otro participante agregó que la inversión en el sector necesitará aumentar considerablemente para satisfacer dicha demanda.

A juicio de otro de los participantes, la transición energética representa la mayor oportunidad en décadas para el sector minero en América Latina. Dicho participante también señaló que el surgimiento de esta oportunidad ha impulsado la legitimidad del sector, pero también viene acompañada de mayores responsabilidades. El participante profundizó en que los aspectos ESG no son algo que las empresas pueden hacer como complemento, sino que debe estar en el centro de sus prácticas de negocios.

En opinión de otro participante, los riesgos ESG pueden llevar a una menor inversión que la necesaria para la transición energética, lo que impactaría potencialmente los ingresos de los gobiernos. Otro participante detalló las muchas formas en que los riesgos ESG podrían evitar que la región saque el máximo provecho de la transición energética, ya sea actuando como una barrera para la inversión, causando interrupciones en el suministro mediante accidentes relacionados con tranques, afectando la licencia social para operar o poniendo en peligro el acceso a mercados, en particular los de la Unión Europea dados sus estándares más altos en materia de ESG.

Según otro participante, la región enfrenta el desafío único de equilibrar la presión de desarrollar recursos mineros pero hacerlo de una forma sostenible para mitigar la oposición del público en general y, más importante aún, dentro de las comunidades locales que de algún modo se ven afectadas.

2. Los desafíos ESG se pueden ver exacerbados por el marco institucional local donde ocurren las operaciones mineras.

En el sector minero de América Latina, los desafíos ESG también están vinculados al marco



institucional local en el que operan las compañías mineras. Uno de los participantes señaló que existe una brecha entre las regulaciones mineras locales y los estándares industriales internacionales más exigentes, con la mayor brecha regulatoria relacionada con el uso del agua. Entre los desafíos institucionales analizados por este participante se cuenta la falta de procesos de licitación semejantes a los que existen en el sector de petróleo y gas. Según lo comentado por el participante, esto podría permitir que actores con estándares ESG menos exigentes obtengan primero los derechos para operar recursos mineros, deteriorando la reputación del sector entre las comunidades locales.

El participante hizo énfasis en la tendencia de países que son nuevos a la actividad minería tener estándares ESG menos exigentes que los países mineros de larga data. Agregó que, incluso si existieran regulaciones en estos países, a menudo no hay suficiente confianza de parte de las comunidades locales respecto de su aplicación. Según otro participante, el cumplimiento de estándares requiere asignar recursos suficientes a las agencias gubernamentales. Otro participante sostuvo que proporcionar a los países de América Latina asistencia técnica y de políticas para la creación y mantención de marcos institucionales adecuados atraerá inversiones responsables y sostenibles.

3. Comprender los riesgos ESG del sector minero en América Latina comienza con la presentación de reportes, pero esto último es insuficiente dado que dichos riesgos existen al nivel de la mina y no siempre se abordan en los reportes ESG.

El debate de la mesa redonda abordó varios desafíos en materia de reportes ESG. De acuerdo con uno de los participantes, la adherencia a tales reportes no es consistente en América Latina dado que la región tiene muchos tipos diferentes de empresas mineras, incluyendo empresas globales, empresas locales, empresas de propiedad del Estado, siendo las empresas locales más pequeñas las que muestran mucho menos transparencia en la presentación de reportes.

Otros participantes destacaron que algunos de los aspectos ESG más críticos del sector minero en América Latina ni siquiera se abordan en los reportes ESG puesto que dichos reportes se realizan a nivel corporativo y no del activo (mina).

Para algunos participantes el nivel en que se miden y reportan los riesgos ESG afecta la eficacia de la gestión de los stakeholders. Otros participantes estuvieron de acuerdo en que la materialidad de ESG va desde un amplio rango hasta la especificidad respecto de los activos, lo que crea una tensión entre la información proporcionada a nivel agregado y la generada a nivel local. Este participante se refirió al trabajo que están realizando organizaciones generadoras de estándares como la Initiative for Responsible Mining Assurance (IRMA, Iniciativa para el Aseguramiento de la Minería Responsable), Copper Mark y el International Council of Mining and Metals (ICMM, Consejo Internacional de Minería y Metales) sobre certificaciones y estándares mineros y cómo hacerlos



Diciembre de 2023

accesibles para la sociedad y los stakeholders locales. Según el participante, los inversionistas pueden concentrarse en métricas ESG que son comparables entre empresas, pero los stakeholders locales están más interesados en la manera en que los proyectos mineros pueden beneficiar a la comunidad local; lo que puede no tener el mismo valor para los inversionistas y, como resultado, el tema podría ser ignorado en los reportes ESG.

Según la opinión de otro participante, la transparencia a veces asusta a las empresas y no avanzan. Sin embargo, agregó, que el gran impacto potencial del sector minero en las comunidades locales exige que se avance en estándares mineros y reportes ESG en la región, lo que puede ayudar a superar la desconfianza. Para enfatizar la importancia de lo anterior, otro de los participantes comentó que "en minería se es culpable hasta que se pruebe la inocencia". Para este participante, construir confianza implica excelencia operacional, competencia ("hacer lo que dices que harás") e integridad ("decir lo que haces").

Varios participantes citaron las recientes tensiones sociales en Panamá en torno al desarrollo de recursos mineros, en específico la reacción violenta de la gente contra un contrato de una mina de cobre con First Quantum Minerals², como un ejemplo de la importancia de construir confianza y avanzar hacia estándares ESG en la región.

Otro participante comentó sobre el número de estándares e iniciativas en torno a la sostenibilidad y ESG (alrededor de 150) y la problemática que implica que la mayoría sean liderados por la industria, indicando que los modelos de financiamiento diversificado son clave para que las iniciativas sean confiables. Este participante sugirió que las buenas prácticas deben seguir un modelo riguroso de gobernanza multi-stakeholder, realizar auditorías externas e involucrar a stakeholders locales, con resultados que se pongan a disposición del público.

4. La interacción de los inversionistas con las empresas mineras es clave para evaluar el progreso respecto de la descarbonización y de la gestión de otros riesgos como la licencia social para operar.

Muchos de los participantes del sector financiero destacaron que las consideraciones ESG se incluían en sus decisiones de inversión. Un participante mencionó que, al momento de tomar decisiones sobre inversiones, verificaban que el suministro de minerales estuviera alineado con las metas de lucha contra el cambio climático.

Otro participante comentó que las consideraciones ESG han sido desde hace mucho tiempo uno de los factores en las decisiones de inversión; sin embargo, ahora se hacían más explícitas y financieramente materiales debido al mayor escrutinio que atraen las empresas mineras. Según la opinión de este participante, los riesgos ESG se amplifican en América Latina dado que las actividades mineras de la región tienen lugar en zonas de alta biodiversidad.



Este participante sostuvo que la materialidad de los aspectos ESG varían según la ubicación del emplazamiento minero, el tipo de mineral extraído y quién los evalúa (inversionistas globales *versus* inversionistas de impacto o éticos). Algunos inversionistas preguntan casi exclusivamente sobre la intensidad energética y emisiones de carbono, mientras que otros están preocupados por el suministro de agua y su impacto en la comunidad local.

Muchos participantes del sector financiero consideran los datos ESG como esenciales para el monitoreo y el seguimiento del progreso respecto de las metas ESG y de sostenibilidad. Un inversionista describió cómo su organización incorporó métricas ESG en sus procesos de inversión. El participante especificó que las consideraciones ambientales representan el 40 % del puntaje en el modelo ESG de su organización y, que entre los factores ambientales considerados se encuentran el uso del agua, el alineamiento de emisiones de carbono y el progreso hacia las metas "net-zero", inversión verde (green capex) y el manejo del desecho de materiales.

En la opinión de otro participante, las mediciones son una cosa y la interacción es otra. Algunos de los participantes de la mesa redonda asignaron un alto valor a la interacción como una forma de comprender la estrategia de transición de las empresas, los riesgos operacionales y las estrategias de mitigación de riesgos. Un participante mencionó, por ejemplo, que los inversionistas también interactúan con las empresas para evaluar la forma en que mantienen su licencia social para operar.

Un participante sugirió que los inversionistas buscan vincularse con las empresas para apoyar estándares más altos en sostenibilidad y estrategias de descarbonización, pero algunos inversionistas prefieren conseguir esa vinculación en el marco de iniciativas como Climate 100 y Nature 100, que, según la visión de este participante, representan herramientas de interacción más integrales.³

5. Los riesgos ambientales en el sector minero dependen del tipo de materia prima y de la manera cómo se extrae y se procesa; la gestión hídrica se considera un riesgo ambiental clave.

Un participante hizo énfasis en que la manera en que los minerales se extraen y/o procesan es importante en la evaluación del desempeño ambiental entre empresas y regiones. Como ejemplo, el participante destacó la intensidad hídrica de diferentes métodos de extracción de litio, con el litio extraído desde roca dura en Australia, que es un proceso mucho más intensivo en agua que el litio extraído a partir de actividades de bombeo de salmuera en Chile y Argentina. El participante también puso sobre la mesa el ejemplo del níquel procesado en Indonesia desde laterita, que tiene mayores emisiones de carbono que el sulfato de níquel dado que es más intensivo en el uso de la energía (que además en ese país es a base de carbón). Para este participante, la matriz de electricidad relativamente limpia de América Latina ofrece una ventaja a la región y le proporciona



Diciembre de 2023

oportunidades para desarrollar otros metales como bauxita y aluminio de una forma menos intensiva en carbono.

Muchos participantes comentaron sobre el tema de los niveles de estrés hídrico en el sector minero de América Latina, en particular en Perú y Chile. Un participante enfatizó el impacto crítico del tema del agua en las comunidades locales, destacando la manera en que el desempeño ambiental puede afectar la licencia social para operar.

Después de que un participante comentó que el estrés hídrico en la producción de cobre en América Latina es alto en comparación con otras regiones, como el sudeste asiático, algunos participantes enfatizaron que el sector cuprífero en América Latina podría usar agua de mar como una herramienta ambiental, en particular en países como Chile donde la minería tiene lugar en zonas con escasez hídrica. Otro participante resaltó que Chile posee 11 plantas desaladoras en operación y que 15 ya están en construcción, agregando que la expectativa es duplicar el consumo de agua de mar en 10 años. A pesar de que este aumento se considera un desarrollo positivo, este participante resaltó que la coordinación de políticas con el sector privado respecto de plantas desaladoras podría haber tenido como resultado contar con menos plantas desaladoras, pero de mayor tamaño; lo que habría hecho que las operaciones fueran más eficientes, menos intensivas en el consumo de energía y menos contaminantes.

Otro de los participantes se refirió a las declaraciones anteriores en relación con la transparencia de los datos como una forma de mitigar los riesgos ESG, particularmente los ambientales. No obstante, este participante también propuso establecer líneas de base en las primeras etapas de los proyectos para diferentes métricas ambientales como gestión hídrica y cumplimiento relacionado con tranques de relave.

6. La descarbonización aún está en el centro de los esfuerzos por abordar los riesgos ambientales del sector minero en la región.

De acuerdo con un participante, el sector minero de América Latina se compara favorablemente con el resto del mundo en cuanto a desempeño ambiental, de manera que mejorar este desempeño en la región podría ser una oportunidad de bajo costo.

Otro participante argumentó que a pesar de que el sector minero en América Latina puede tener una huella de carbono menor dada la matriz de electricidad relativamente más limpia, las emisiones de gases de efecto invernadero del sector minero de la región son importantes a nivel de país. El participante citó el caso del sector minero chileno, que representa el 16 % de las emisiones totales del país. Este participante destacó que esta situación hace que la neutralidad de carbono sea una meta esencial para este sector en Chile, donde más del 95 % del suministro de cobre, plata y molibdeno se abordan en estándares de “net-zero”. Según este participante, las empresas no deben solamente presentar planes de descarbonización, sino que también cumplirlos, sugiriendo además



que una hoja de ruta para la descarbonización en el sector requiere primero que todo inversión en soluciones limpias innovadoras.

Como otra forma de gestionar los riesgos ambientales en la región, otro participante propuso la incorporación de los riesgos climáticos y ambientales en los contratos, una acción que podría ayudar a compensar la falta de leyes locales adecuadas en ciertos países de la región. El participante sugirió, por ejemplo, que los contratos podrían abordar temas de adaptación al requerir que las empresas realicen evaluaciones climáticas y cumplan los estándares y planes de adaptación nacional. De acuerdo con este participante, tales contratos debieran incluir estipulaciones para el uso del agua, el tratamiento de desechos, la desalinización y tranques de relaves, al igual que estipulaciones relacionadas con la mitigación que exijan a las empresas establecer metas/reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y usar soluciones forestales y de biodiversidad en lugar de compensación de emisiones. Este participante también sugirió exigir a las empresas que contraten pólizas de seguros relacionadas con los riesgos climáticos y ambientales que incorporen el cierre organizado de las minas en los contratos mineros, y que adopten la circularidad, como la reducción de los desechos en los emplazamientos mineros y la reparación, la recolección y la reutilización de metales en sus operaciones, lo que puede abrir oportunidades de negocio al tiempo que se reducen los desechos y las emisiones.

7. La licencia social para operar del sector está relacionada con el desarrollo y el mantenimiento de una sólida participación de los stakeholders desde el principio del proyecto.

El debate sobre la responsabilidad social abordó muchos aspectos de los proyectos mineros, lo que dio la oportunidad a algunos de los participantes de comentar lecciones aprendidas. Estos participantes estuvieron de acuerdo en que una de las lecciones más importantes es que la participación de los stakeholders de las comunidades locales comienza desde el principio del proyecto minero y debe mantenerse durante todo su ciclo de vida, que en muchos casos es de alrededor de 40 años. Un participante agregó que también es importante definir y comunicar los procedimientos para el cierre de la mina lo antes posible.

De acuerdo con otro participante, desarrollar una buena gobernanza respecto del desempeño social es clave para construir confianza dentro de la comunidad. El participante comentó que esto incluye mostrar respeto hacia la visión de la comunidad y construir desde el conocimiento local con el fin de reducir el impacto de las operaciones mineras. Varios participantes apoyaron la idea de codiseñar iniciativas locales que sean valoradas por la comunidad como parte de una buena gobernanza social. Un participante señaló que las lecciones aprendidas de los errores pueden ser incluso más valiosas. Como ejemplos de esas lecciones, el participante mencionó pedir disculpas, comunicar los riesgos, mantener el diálogo cuando surgen problemas y encontrar soluciones en



Diciembre de 2023

conjunto con la comunidad. A juicio del participante, se deben comprender las operaciones en términos de minimizar el impacto local y no exclusivamente de maximizar la eficiencia operativa.

Otro de los participantes sostuvo que lograr una participación efectiva con los stakeholders durante todo el ciclo de vida de un proyecto exige no solo desarrollar una metodología sólida y una evaluación efectiva, sino que también formar un equipo local que incluya a personas de las comunidades locales y empoderar a ese equipo para liderar con efectividad el proyecto.

8. Dentro de las empresas, la "S" en ESG implica operaciones seguras, pero también entornos seguros para una fuerza de trabajo diversa y elevar los estándares en toda la cadena de valor.

Según uno de los participantes, una parte de la "S" se refiere a crear entornos seguros para la fuerza de trabajo. Dicho participante consideraba la seguridad operativa no solo como un principio ético, sino que también como clave para la continuidad del negocio y un indicador importante de disciplina en el proceso de producción. La seguridad, a juicio de este participante, no era un costo, sino que más bien un aspecto central de la excelencia operacional que es monitoreada por los inversionistas y las autoridades.

De acuerdo con otro participante, la seguridad también abarca la forma en que las empresas gestionan la diversidad, la equidad y la inclusión, lo que comienza con tener líderes inclusivos. Este mismo participante veía una relación directa entre diversidad y desempeño. Otro de los asistentes mencionó que, a pesar de que la diversidad, la equidad y la inclusión son un desafío cultural para todas las empresas mineras, representa un desafío especialmente importante para las empresas mineras locales.

De acuerdo con otro participante, las métricas ESG se refieren no solo a los estándares de la empresa, sino que también a sus cadenas de suministro. Agregó que las empresas necesitan trabajar con los proveedores locales para elevar sus estándares ESG, que pueden no ser tan altos como los estándares de las empresas globales que prestan servicios o proveedores globales.

9. La gobernanza a nivel de la empresa comienza con asegurar que el directorio sea competente en términos de riesgos ESG.

Si bien en el sector minero el foco ESG ha estado en la "E" y la "S", algunos de los participantes comentaron que la "G" de gobernanza es clave para abordar ambos de manera efectiva.

Uno de los participantes señaló la forma en que la gobernanza se puede convertir en una ventaja competitiva y lo estratégico que es el directorio en este proceso. Según este participante, la composición del directorio debe ir más allá de las habilidades sectoriales y técnicas para incluir



competencias en aspectos ESG, en particular debido a que los riesgos reputacionales son altos en el sector minero y que esos riesgos afectan el valor de una empresa. Respecto de las consideraciones clave de gobernanza, este participante hizo énfasis en la transparencia y divulgación, las prácticas anticorrupción, los derechos humanos y la protección de datos entre las prácticas comerciales de una empresa y en toda su cadena de valor. Otro de los participantes concordó en que los riesgos de corrupción, en particular, son una fuente importante de preocupación para los inversionistas.

10. La volatilidad de las rentas mineras, la estabilidad de los contratos y el deseo de los gobiernos de diversificar las actividades puede implicar desafíos de gobernanza y trade-offs para movilizar inversiones.

A pesar de que el debate de la mesa redonda se concentró en los riesgos ESG para las empresas que operan en el sector minero de América Latina, un participante comentó sobre los riesgos para las empresas en sí mismas, en particular a la luz de las cambiantes reglas de inversión en la región.

Según este participante, los desafíos de la gobernanza impuestos por los dividendos mineros, no solo en términos de cómo se distribuyen esos dividendos, sino que también relacionados con el hecho de que los ingresos mineros fluctúan con el aumento o la caída de los precios de la minería. Agregó que a pesar de que la distribución de los dividendos con las comunidades locales facilita las operaciones mineras, esto puede afectar al gobierno central del país dada la falta de claridad respecto de los ingresos fiscales.

Este participante también mencionó los trade-offs que conlleva que los gobiernos presionen por la diversificación de actividades para agregar valor en el sector. Según este participante, el deseo de los gobiernos por más contenido local, más empleo y trabajos con mejores salarios podría limitar la capacidad de la región de atraer inversiones en su sector minero dado que estos son proyectos de largo plazo con ingresos muy volátiles.

Este participante también destacó que, si bien las empresas estatales en América Latina son relativamente poco comunes, la gobernanza de estas empresas estatales es complicada debido a que a menudo sus estándares ESG son bajos en comparación con sus contrapartes privadas.

En resumen, el debate se centró en las muchas maneras en que los factores ESG están afectando al sector minero de América Latina, la forma en que se pueden abordar estos riesgos, la importancia de la divulgación y transparencia en materia de ESG para todos los stakeholders, incluidos los inversionistas, y la relevancia de las instituciones locales y las políticas de gobierno para abordar estos desafíos.



Notas

1. International Energy Agency, “Latin America Energy Outlook 2023,” 2023, <https://www.iea.org/reports/latin-america-energy-outlook-2023>.
2. Elida Moreno, “Exclusive: Panama May Slash GDP Growth View Due to Suspension of First Quantum Mine,” Reuters, 4 de diciembre de 2023, <https://www.reuters.com/world/americas/panama-may-slash-gdp-growth-view-due-suspension-first-quantum-mine-2023-12-04/>.
3. Consulte los sitios web para Climate 100 (<https://www.climateaction100.org/>) y Nature 100 (<https://www.natureaction100.org/>).

Sobre los autores

Dra. Luisa Palacios es investigadora Senior en el Center on Global Energy Policy. Se integra al centro después de desarrollar una carrera multidisciplinaria en las áreas de energía, finanzas y políticas.

En marzo de 2021, finalizó un período de dos años en la Junta de directores de Citgo Petroleum Corporation, empresa con sede en Houston y la quinta mayor refinería independiente de Estados Unidos; durante la mayor parte de ese tiempo, se desempeñó como presidenta de la Junta Directiva. La Dra. Palacios y sus colegas del directorio lideraron la empresa durante un período crítico en su historia y enfrentaron grandes desafíos en temas geopolíticos, financieros, operacionales y legales. Como la primera presidenta del Directorio en la historia de Citgo, la Dra. Palacios también enfocó sus esfuerzos en fortalecer la gobernanza corporativa, la ética y la responsabilidad social, lo que incluyó la publicación del primer reporte ESG de la empresa.

Antes de su período en Citgo, la Dra. Palacios se desempeñó como Directora Senior y miembro del Comité de administración de Medley Global Advisors, una empresa de investigaciones sobre macropolíticas. Lideró la sección de economía y energía de América Latina en Medley y, posteriormente, los esfuerzos de investigación en mercados emergentes de la compañía. Antes de eso, trabajó en Barclays Capital como Directora en el departamento de investigación de mercados emergentes en Nueva York y como economista del departamento de riesgos de Société Générale en París. También se desempeñó como economista senior en el Banco Japonés para la Cooperación Internacional y como consultora del Banco Mundial en la oficina del Economista Jefe para América Latina in Washington, D.C.

Se graduó de la Universidad Católica Andrés Bello en Caracas, Venezuela; recib o su grado de máster en asuntos internacionales de la Escuela de Asuntos Públicos e Internacionales de la Universidad de Columbia; y obtuvo un doctorado en asuntos internacionales de la Escuela de Estudios Internacionales Avanzados de la Universidad John Hopkins, donde escribió su tesis sobre las empresas petroleras nacionales en América Latina. La Dra. Palacios colidera el grupo de trabajo en ESG del Center on Global Energy Policy, forma parte del consejo editorial de Americas Quarterly, es



miembro del Grupo de trabajo de Venezuela de The Atlantic Council, es profesora asociada del Instituto de Estudios Latinoamericanos de la Universidad de Columbia y profesora adjunta de la Escuela de Asuntos Internacionales y Públicos de la Universidad de Columbia.

Magdalena Aninat es Directora del Centro de Empresa y Sociedad de la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez (UAI) en Chile, con amplia experiencia profesional tanto en la academia como en el sector público, privado y sin fines de lucro. En 2015 fundó el Centro de Filantropía e Inversiones Sociales (CEFIS) de la UAI, que lideró durante ocho años cubriendo Chile y América Latina y se desempeña como directora académica del Diplomado en Dirección de Fundaciones e Inversión Social, así como Presidenta del Consejo Asesor. Es autora de varios estudios sobre integración de la sostenibilidad en la estrategia de negocios, estrategia de inversión social corporativa, inversión de impacto, prácticas efectivas de gobierno corporativo y marco legal para donaciones.

Su experiencia laboral incluye liderar políticas públicas en los campos de la cultura y el patrimonio y es participante activa en organizaciones que promueven la conservación del medio ambiente y la inclusión laboral. Actualmente integra el directorio del fondo de pensiones AFP Capital, Fundación MC, Fundación Chile Mujeres y es parte del Consejo asesor del Fondo Naturaleza Chile.

Es Periodista y Licenciada en Comunicación Social por la Pontificia Universidad Católica de Chile, Magíster en Evaluación y Gestión de Proyectos y Magíster en Negocios Sostenibles, Universidad Adolfo Ibáñez. En 2016 fue reconocida como una de las 100 mujeres líderes en Chile.

Sobre el Center on Global Energy Policy

El Center on Global Energy Policy de la Universidad de Columbia SIPA se enfoca en promover soluciones energéticas y climáticas que sean inteligentes, factibles y basadas en la evidencia, a través de la investigación, la educación y el diálogo. Con sede en una de las principales universidades del mundo en materia de investigación, lo que diferencia al CGEP es nuestra capacidad de comunicar la investigación académica, los conocimientos y la comprensión en formatos y escalas de tiempo que son útiles para quienes están a cargo de la toma de decisiones. Cerramos la brecha entre la investigación académica y las políticas, complementando y fortaleciendo las investigaciones de clase mundial que se llevan a cabo en la Universidad de Columbia, al tiempo que proporcionamos apoyo, conocimientos y recomendaciones de políticas para fomentar políticas más sólidas basadas en la evidencia.

Visítenos en www.energypolicy.columbia.edu

   @ColumbiaUEnergy

Sobre la Escuela de Asuntos Internacionales y Públicos

La misión de SIPA es empoderar a las personas para servir al interés público global. Nuestra meta es impulsar el desarrollo económico, el desarrollo sostenible, el progreso social y la gobernanza democrática al educar a profesionales en el campo de políticas públicas, producir investigaciones relacionadas con políticas y comunicar los resultados al mundo. SIPA, que tiene sede en Nueva York, un alumnado compuesto por 50 % de estudiantes internacionales y socios educacionales en ciudades de todo el mundo, es la escuela de políticas públicas más globalizada.

Para obtener más información, visite www.sipa.columbia.edu

Para obtener una lista de los patrocinadores financieros del Center on Global Energy Policy de la Universidad de Columbia SIPA, visite nuestro sitio web en www.energypolicy.columbia.edu/partners. A continuación, una lista de miembros actuales del Visionary Annual Circle. (Círculo anual de visionarios) de CGEP. Esta lista se actualiza periódicamente.

Asociaciones corporativas

Occidental Petroleum Corporation
Tellurian Inc

Fundaciones y donantes individuales

Anonymous
Anonymous
the bedari collective
Jay Bernstein
Breakthrough Energy LLC
Children's Investment Fund Foundation (CIFF)
Arjun Murti
Ray Rothrock
Kimberly and Scott Sheffield